



High End Brokerage

Ordentliche Hauptversammlung
der sino AG
Düsseldorf, 20. März 2013

Rückblick auf das vergangene Geschäftsjahr



High End Brokerage

Das Geschäftsjahr 2011/2012: Ein schwieriges Jahr!



- Q1** **EBT 17 TEUR**
351.682 ausgeführte Orders
»Wirtschaftsgipfel« mit Prof. Lars Feld

- Q2** **EBT 381 TEUR**
352.633 ausgeführte Orders
Zum 4. Mal »beste Noten« bei Börse-Online



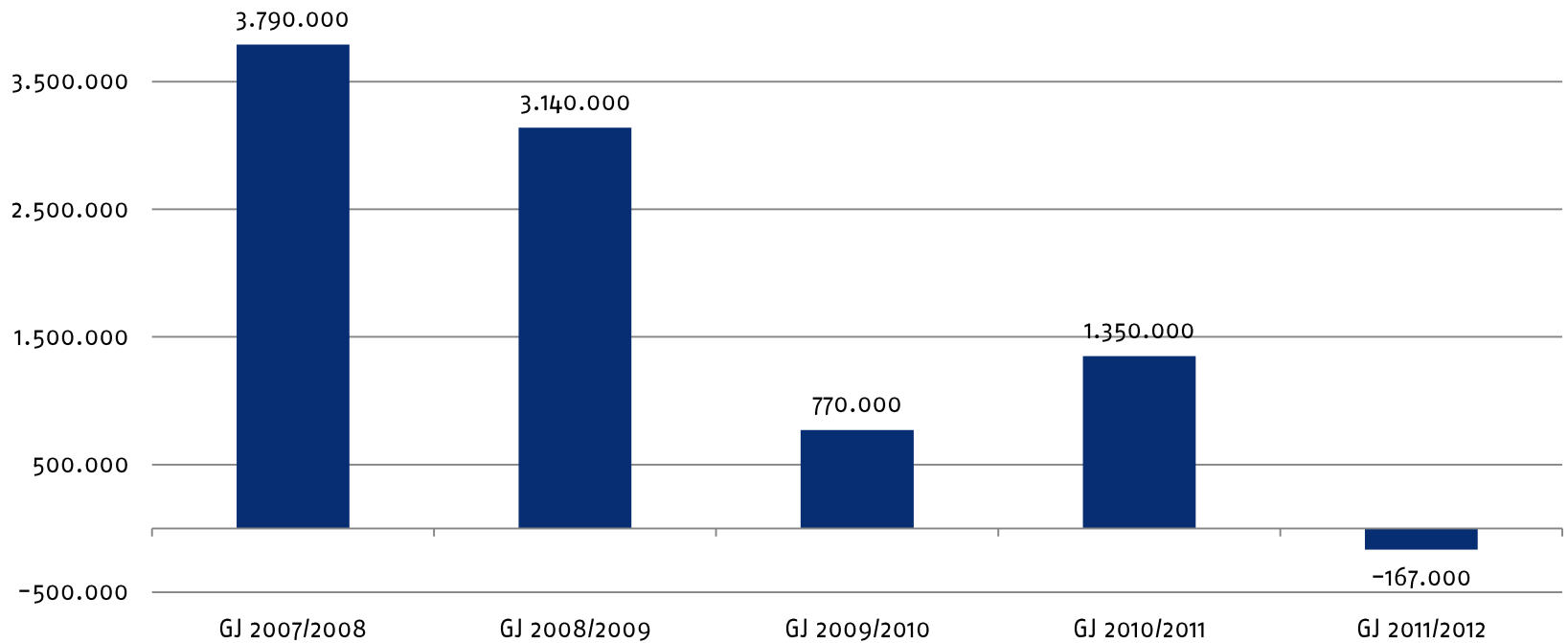
- Q3** EBT -117 TEUR
293.207 ausgeführte Orders
Neuer Release des sino MX-PRO: The GRID 2.0
- Q4** EBT -448 TEUR
190.676 ausgeführte Orders
Seminar zur API des sino MX-PRO



Ergebnis	2010/2011	2011/2012
Ausgeführte Orders	1.482.443	1.188.192
<ul style="list-style-type: none"> • Aktien-Trades 	905.904	607.687
<ul style="list-style-type: none"> • Future-Trades 	576.539	580.614
Depots	605	575
Erlöse (TEUR)	9.725	7.106
Ergebnis vor Steuern (TEUR)	1.350	-167
Ergebnis nach Steuern (TEUR)	881	-82
Ergebnis je Aktie	0,38	-0,03

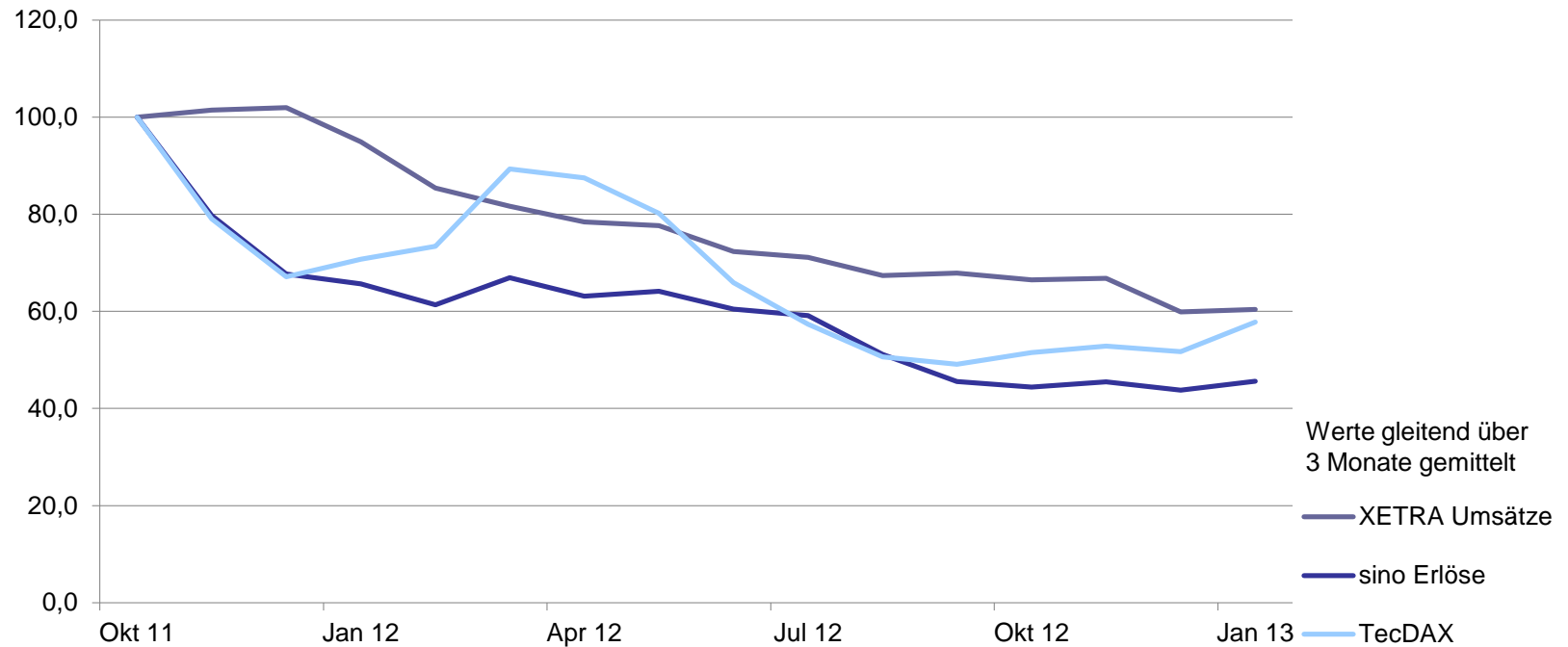


Ergebnis vor Steuern in EUR





Börsenumsätze und sino Erlöse





Herausforderungen im letzten Geschäftsjahr:

- Intern: Kostensenken
- Extern: Regulatorische Vorgaben

Ziel:

Die sino wieder nachhaltig profitabel zu machen – bei höchstmöglicher Qualität für die Kunden



Technik:

- Kostenreduktion bei der Kursversorgung
- Kostenweitergabe an weniger aktive Kunden

Personal:

- Optimierung der Mitarbeiterstruktur

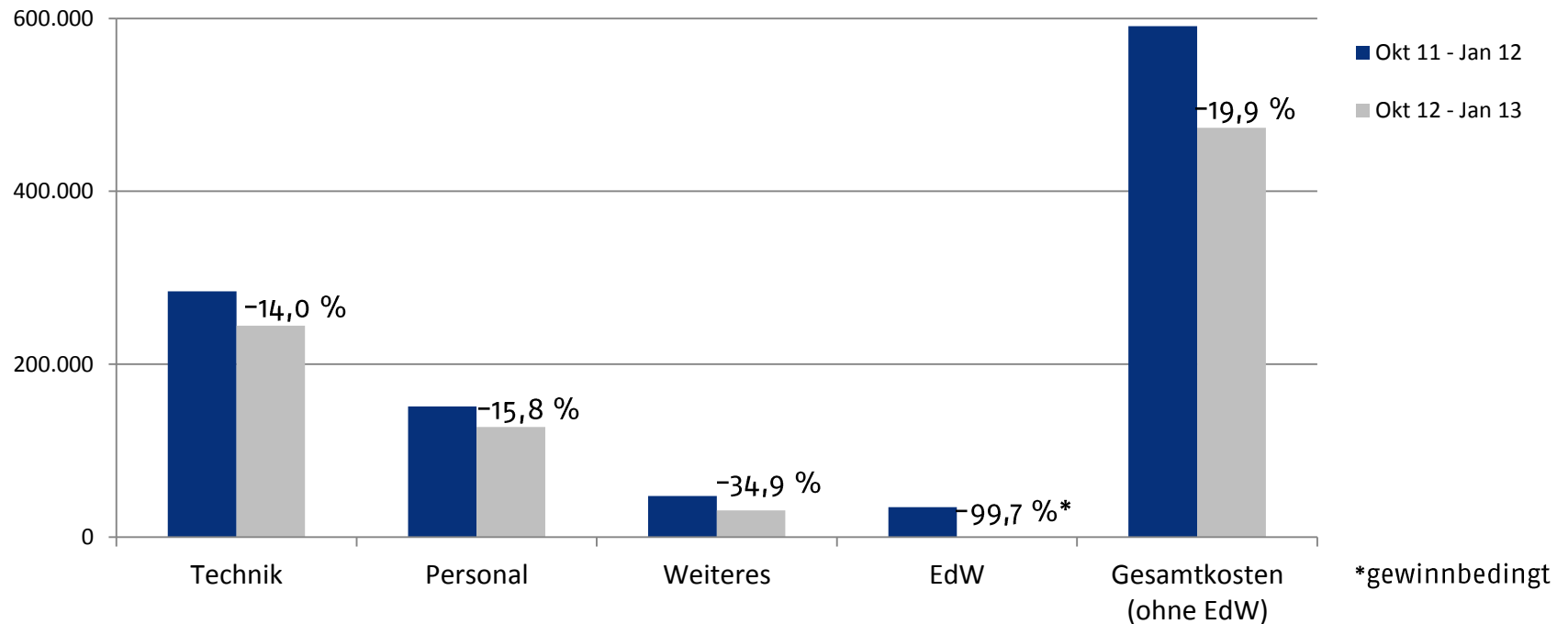


Weitere Einsparungen:

- Verschlankung der externen Kommunikation
- Verringerung Beratungskosten
- Zahlreiche kleinere Posten



Veränderung der monatlichen Kosten





Regulatorisches Umfeld I:

- Italienisches Shortverbot
- Französische Finanztransaktionssteuer
- EU Leerverkaufsverbot
- Meldepflicht für Netto-Leerverkaufspositionen
- Einführung der sogenannten »Button-Pflicht«

Kundeninformation und Umsetzung im MX-PRO



Regulatorisches Umfeld II

- Gesetz zum Hochfrequenzhandel beschlossen
- Finanztransaktionssteuer noch in Verhandlung

Umfangreiche Lobbyarbeit:

- Finanzausschuss: Gespräche und Briefwechsel
- BaFin/ESMA: Stellungnahmen



Regulationswut & weiter umsatzschwache Märkte

- Q1 EBT -243 TEUR
 174.876 ausgeführte Orders
 Umsetzung EU Leerverkaufsverbot

- Q2 Vorbereitung Segmentwechsel
 Dividende tick-TS: 410.000 €



Segmentwechsel

- Einsparungen ab GJ 2013/2014:
ca. 40.000 € p.a.
- Wir bleiben transparent!



Dividendenvorschlag

- Betriebsnotwendige Sicherheiten binden ca. 60 % der Liquidität
- Zur langfristigen Unternehmenssicherung ist es erforderlich, auf eine Dividendenausschüttung zu verzichten



Strategischer Ausblick I

- Belebung und Ausweitung des Anleihehandels
- Projekt »Neue Zielgruppen«
- Bestehende Kunden aktivieren



Strategischer Ausblick II

- Strikte Kostenkontrolle
- Qualität halten und weiter verbessern:
Wir bleiben *der* Anbieter für Heavy Trader



High End Brokerage

Vielen Dank.

Ingo Hillen
Vorstand sino AG

Matthias Hocke
Vorstand sino AG